


Система. Создать очередь из клиентов.

Подними продажи на максимум
и удвой прибыль бизнеса!

01 Система управления

- Система управления - эффективный подход к бизнесу
- Пошаговое внедрение системы управления командой
- Ключевые факторы успеха (КФУ) и 7 сил в бизнесе
- 10 отличий бизнесмена от предпринимателя




Система. Создать очередь из клиентов.

Подними продажи на максимум
и удвой прибыль бизнеса!

02 Маркетинг

- Основной фокус результативного маркетинга (узнаваемость, восприятие и доверие)
- Как сделать счастливыми максимальное число клиентов?
- Рабочие схемы привлечения новых клиентов
- Честная конкуренция - механика азарта для команды

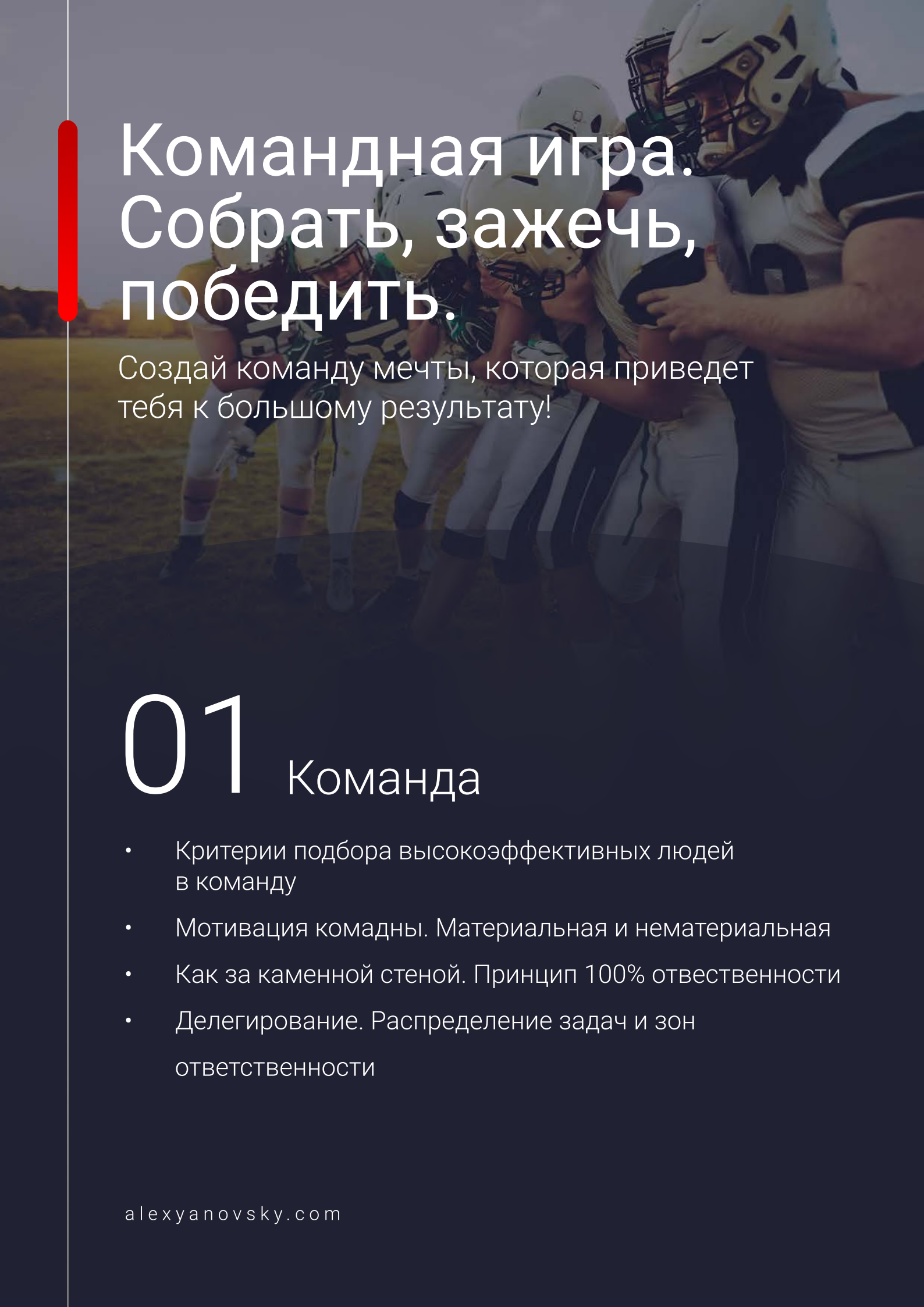


Система. Создать очередь из клиентов.

Подними продажи на максимум
и удвой прибыль бизнеса!

03 Продажи

- Как увеличить продажи в короткий срок?
- Трепетное отношение к лидам
- Сервис и система контроля команды
- Новый сегмент платежеспособных клиентов
- Используем принцип ДБЧО

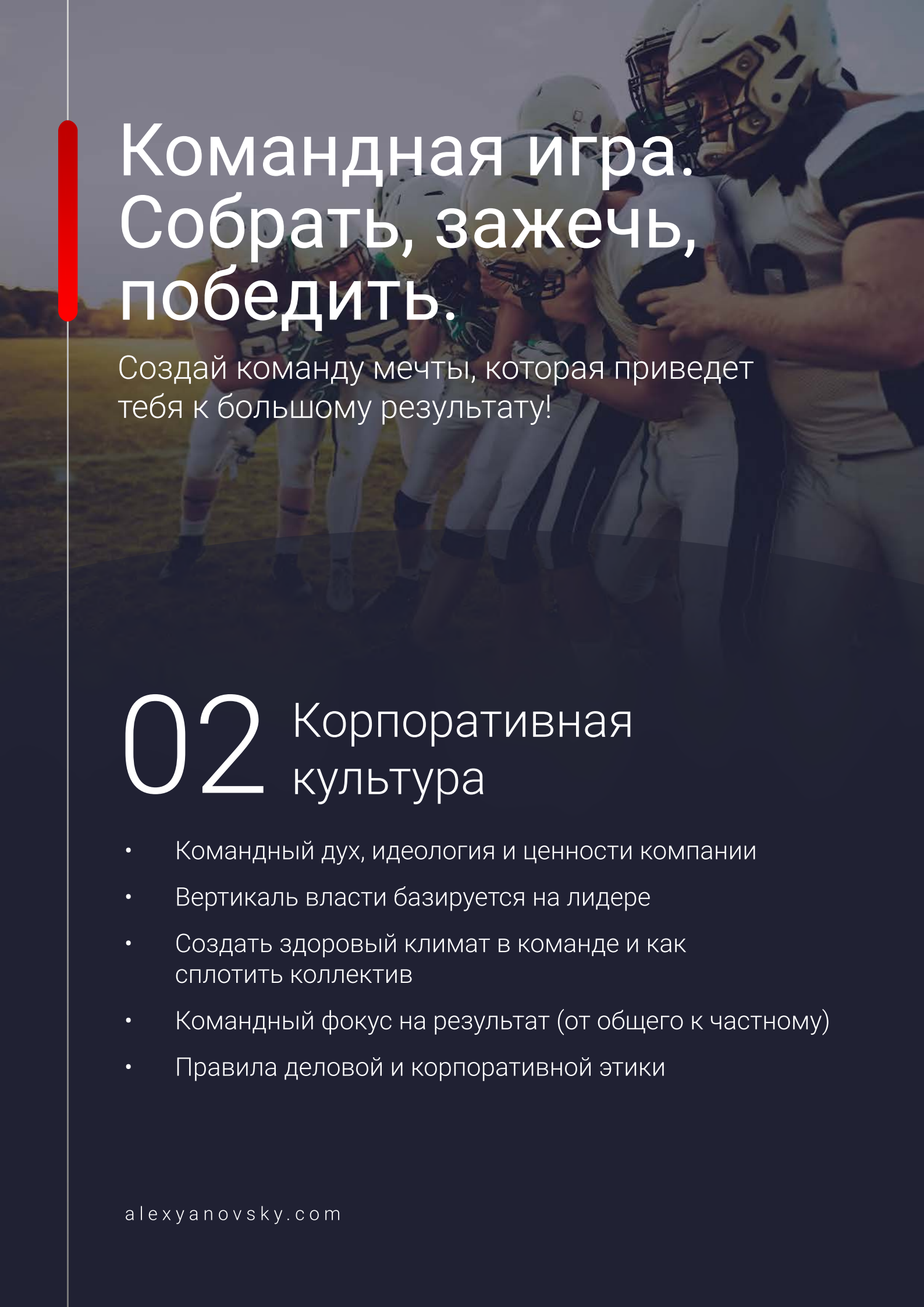


Командная игра. Собрать, зажечь, победить.

Создай команду мечты, которая приведет тебя к большому результату!

01 Команда

- Критерии подбора высокоэффективных людей в команду
- Мотивация команды. Материальная и нематериальная
- Как за каменной стеной. Принцип 100% ответственности
- Делегирование. Распределение задач и зон ответственности

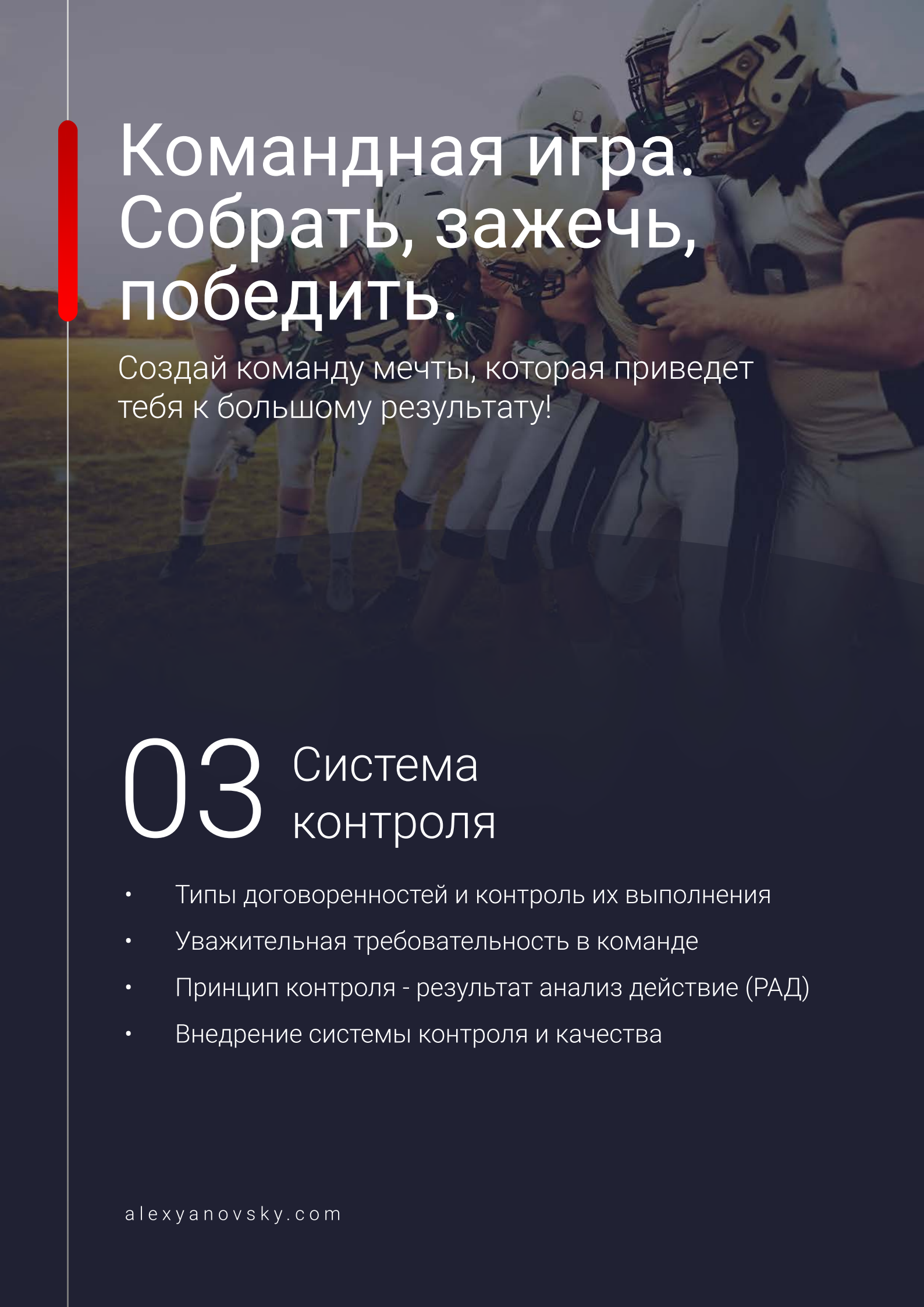
A group of American football players in white and black uniforms are huddled together on a field. The image is semi-transparent, serving as a background for the text.

Командная игра. Собрать, зажечь, победить.

Создай команду мечты, которая приведет тебя к большому результату!

02 Корпоративная культура

- Командный дух, идеология и ценности компании
- Вертикаль власти базируется на лидере
- Создать здоровый климат в команде и как сплотить коллектив
- Командный фокус на результат (от общего к частному)
- Правила деловой и корпоративной этики

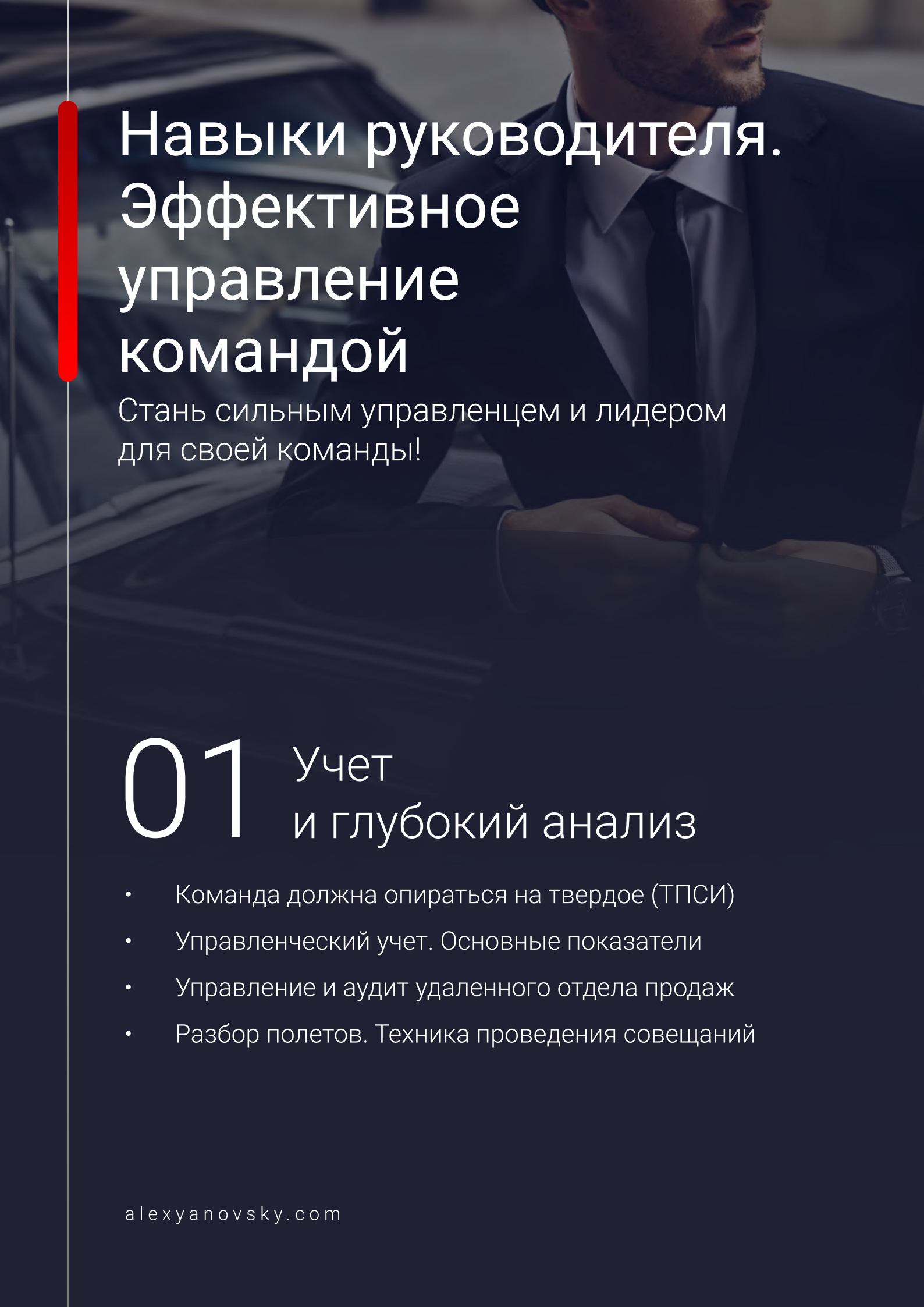
A group of American football players in white and black uniforms are huddled together on a field. The image is darkened to serve as a background for the text.

Командная игра. Собрать, зажать, победить.

Создай команду мечты, которая приведет тебя к большому результату!

03 Система контроля

- Типы договоренностей и контроль их выполнения
- Уважительная требовательность в команде
- Принцип контроля - результат анализ действие (РАД)
- Внедрение системы контроля и качества

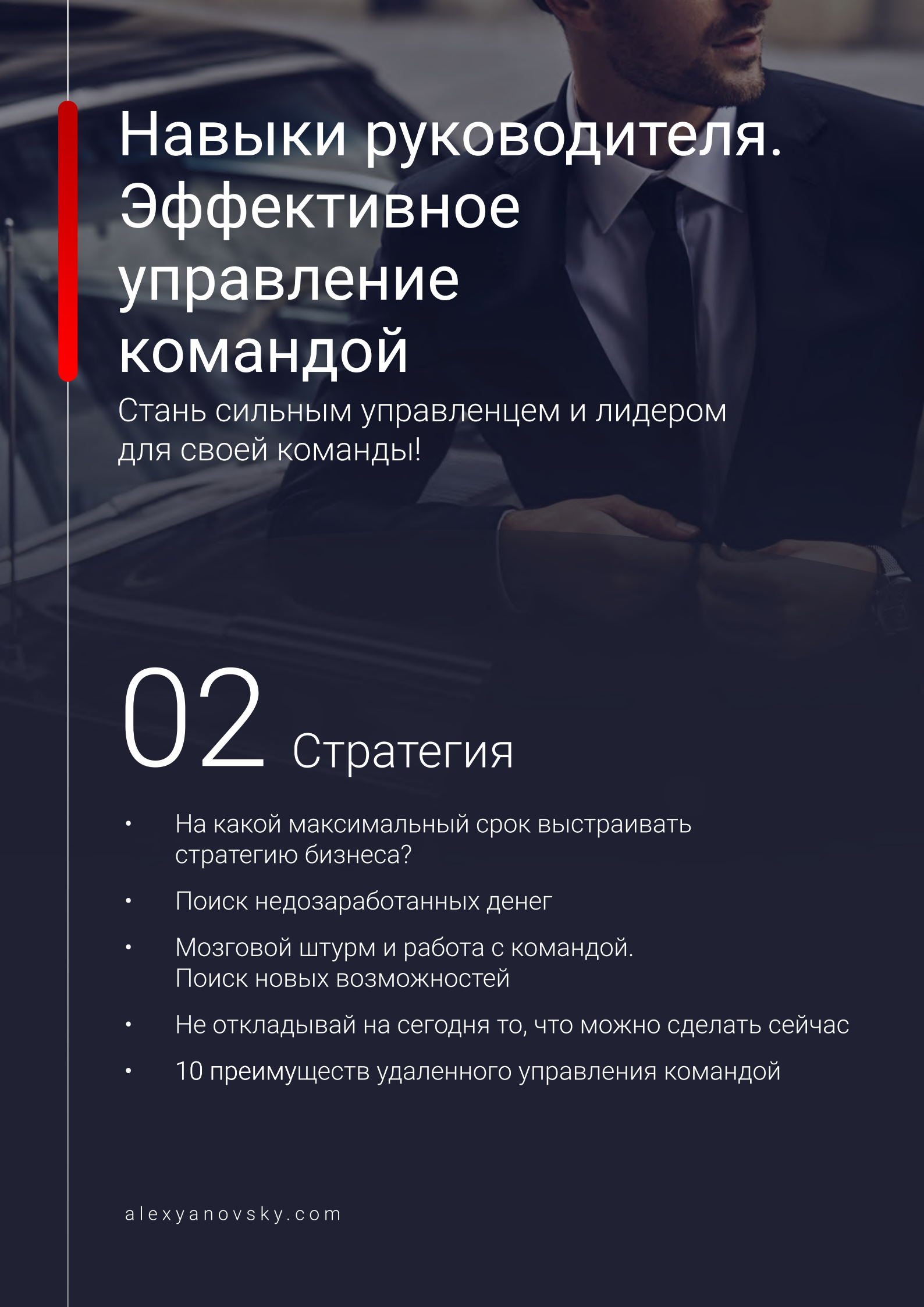


Навыки руководителя. Эффективное управление командой

Стань сильным управленцем и лидером
для своей команды!

01 Учет и глубокий анализ

- Команда должна опираться на твердое (ТПСИ)
- Управленческий учет. Основные показатели
- Управление и аудит удаленного отдела продаж
- Разбор полетов. Техника проведения совещаний

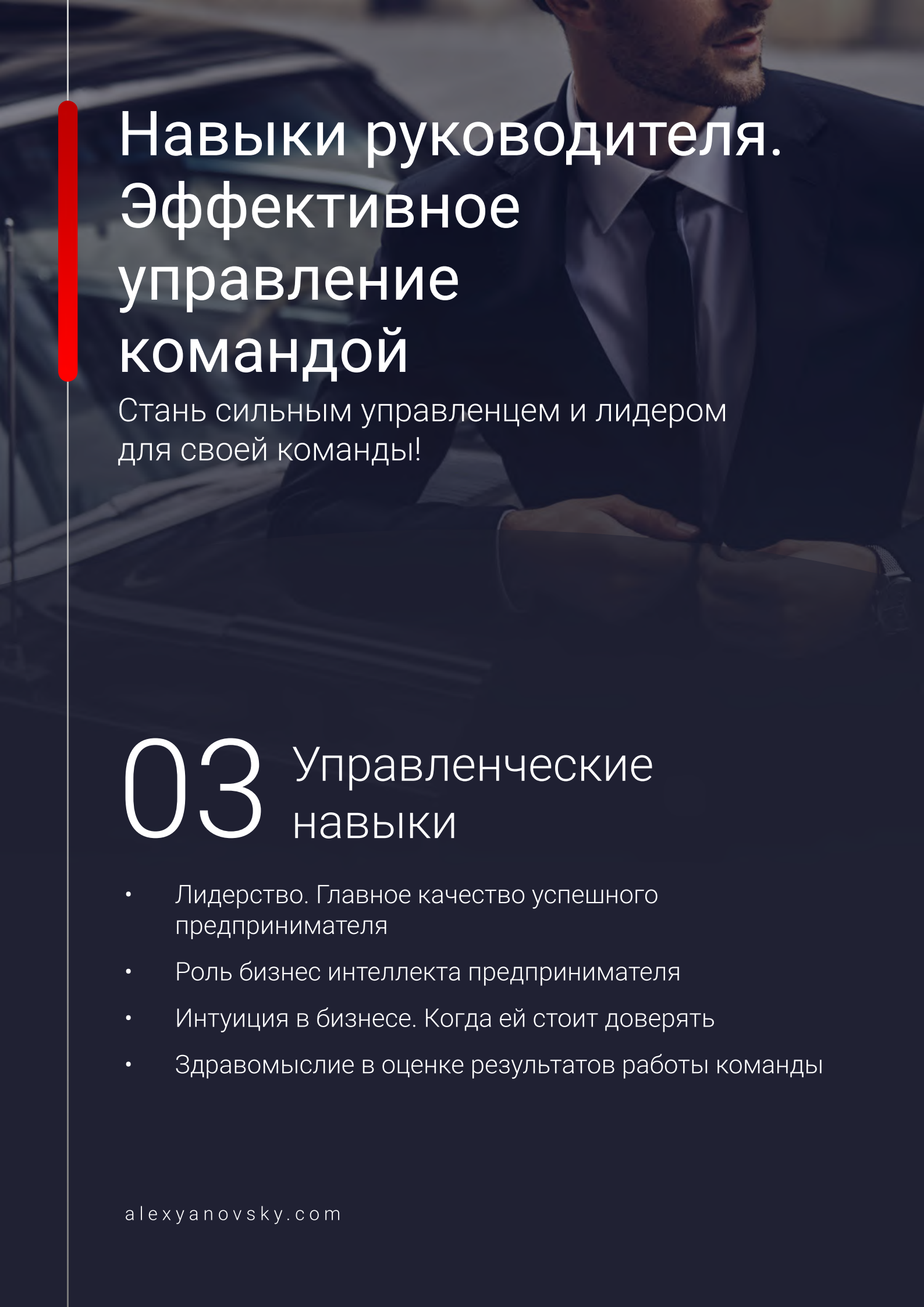


Навыки руководителя. Эффективное управление командой

Стань сильным управленцем и лидером
для своей команды!

02 Стратегия

- На какой максимальный срок выстраивать стратегию бизнеса?
- Поиск недозаработанных денег
- Мозговой штурм и работа с командой.
Поиск новых возможностей
- Не откладывай на сегодня то, что можно сделать сейчас
- 10 преимуществ удаленного управления командой

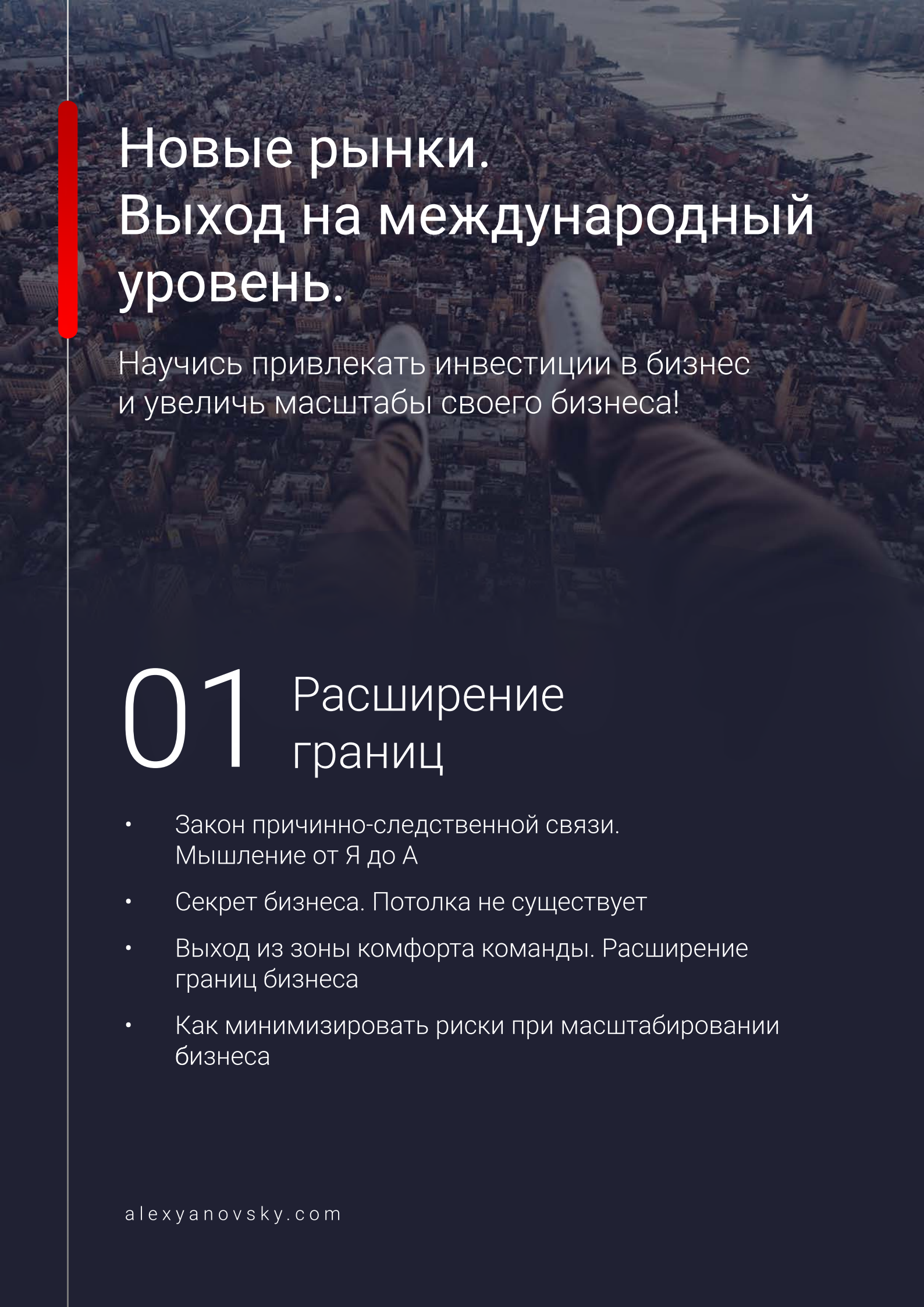


Навыки руководителя. Эффективное управление командой

Стань сильным управленцем и лидером
для своей команды!

03 Управленческие навыки

- Лидерство. Главное качество успешного предпринимателя
- Роль бизнес интеллекта предпринимателя
- Интуиция в бизнесе. Когда ей стоит доверять
- Здравомыслие в оценке результатов работы команды

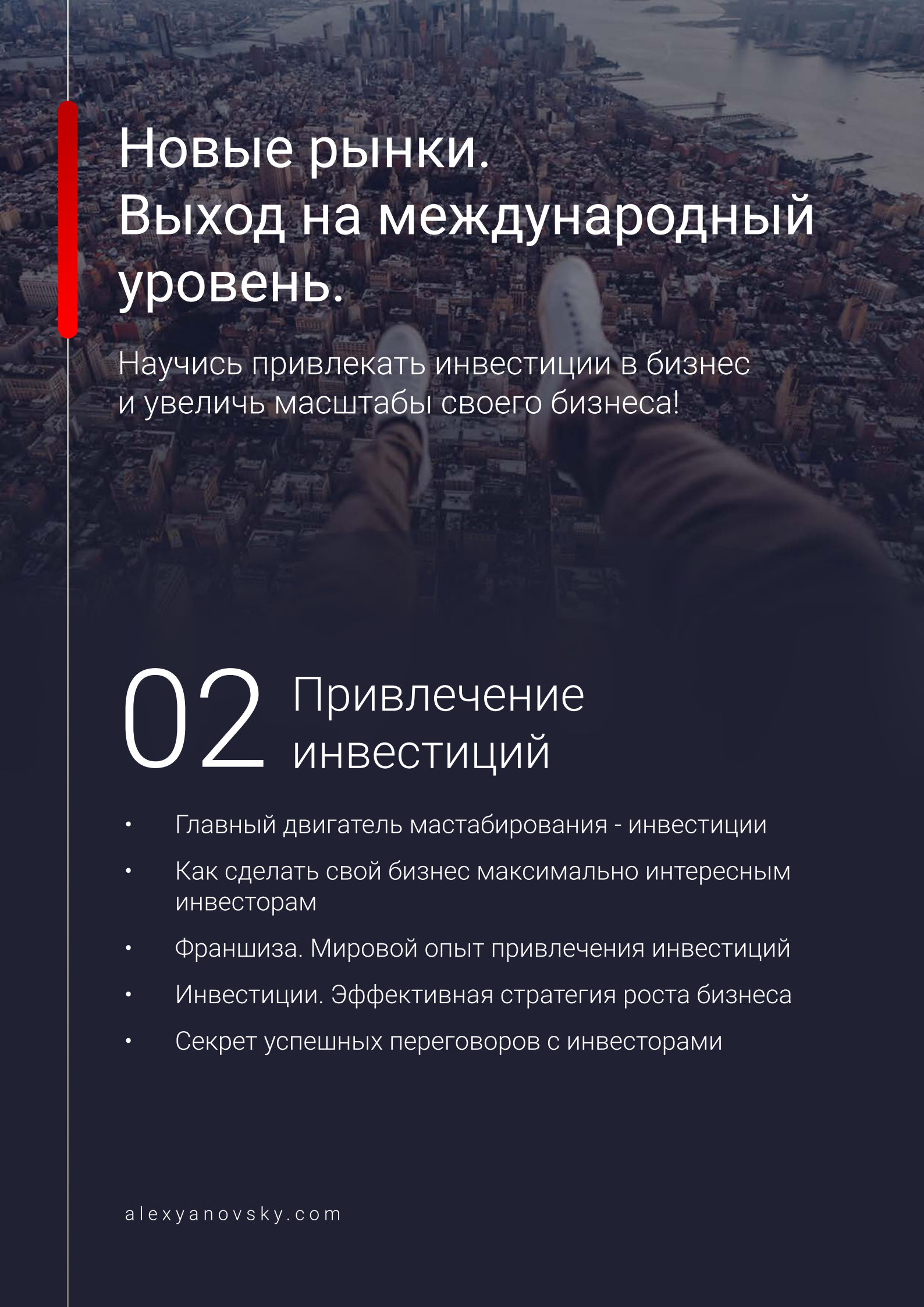


Новые рынки. Выход на международный уровень.

Научись привлекать инвестиции в бизнес
и увеличить масштабы своего бизнеса!

01 Расширение границ

- Закон причинно-следственной связи.
Мышление от Я до А
- Секрет бизнеса. Потолка не существует
- Выход из зоны комфорта команды. Расширение
границ бизнеса
- Как минимизировать риски при масштабировании
бизнеса

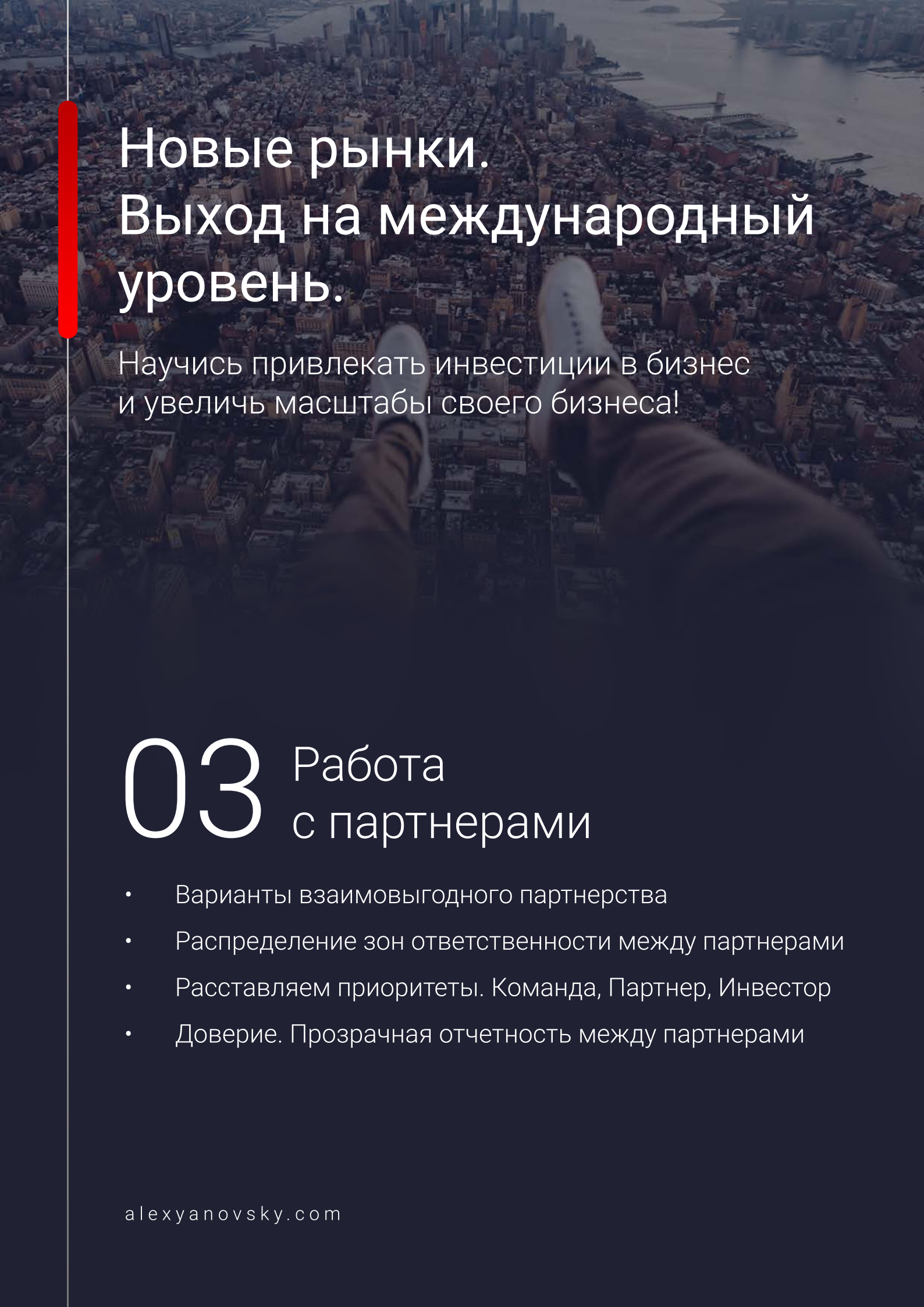


Новые рынки. Выход на международный уровень.

Научись привлекать инвестиции в бизнес
и увеличить масштабы своего бизнеса!

02 Привлечение инвестиций

- Главный двигатель масштабирования - инвестиции
- Как сделать свой бизнес максимально интересным инвесторам
- Франшиза. Мировой опыт привлечения инвестиций
- Инвестиции. Эффективная стратегия роста бизнеса
- Секрет успешных переговоров с инвесторами



Новые рынки. Выход на международный уровень.

Научись привлекать инвестиции в бизнес
и увеличить масштабы своего бизнеса!

03 Работа с партнерами

- Варианты взаимовыгодного партнерства
- Распределение зон ответственности между партнерами
- Расставляем приоритеты. Команда, Партнер, Инвестор
- Доверие. Прозрачная отчетность между партнерами